

## فهرست

### مقدمة

٥	الباب الأول: البيع والوعد باليبيع والبيع الابتدائي والعربون
٩	الفصل الأول: ماهية عقد البيع
١٠	اولاً - العقود المسممة والعقود غير المسممة
١٠	ثانياً - تاريخ عقد البيع
١٩	أ - المرحلة السابقة لنظام البيع - المقايسة
١٩	ب - البيع في القانون الروماني
٢٢	ج - البيع في القانون الفرنسي
٢٣	د - البيع عند العرب
٢٧	ه - البيع في القوانين العثمانية
٣٠	و - البيع في القوانين اللبنانية
٣٣	ز - البيع في القانون المصري وبعض القوانين العربية الأخرى
٣٥	ثالثاً - تعريف عقد البيع ومفهومه
٣٩	رابعاً - خصائص عقد البيع وصفاته
٣٩	أ - هو عقد رضائي
٤٥	ب - هو عقد ملزم للجانبين
٤٧	ج - هو عقد ذو عوض أو عقد معاوضة
٥٠	د - هو عقد ناقل للملكية

٥١	هـ - هو عقد يتبع آثاره حال حياة عاقدية .....
٥٢	خامساً - التمييز بين عقد البيع وسواء من العقود المشابهة .....
٥٢	أ - تمييز عقد البيع عن عقد الایجار .....
٦١	ب - تمييز عقد البيع عن عقد المقاولة .....
٦٤	ج - تمييز عقد البيع عن عقد الوكالة .....
٦٨	د - تمييز عقد البيع عن عقد الوديعة .....
٦٩	هـ - تمييز عقد البيع عن عقد القرض بفائدة .....
٧٠	و - تمييز عقد البيع عن عقد الهبة .....
٧٦	ز - تمييز عقد البيع عن الوصية .....
٨٠	ح - تمييز عقد البيع عن المقايسة .....
٨٥	ط - تمييز البيع عن بعض العقود الأخرى .....
٨٥	١ - البيع والرهن .....
٨٦	٢ - البيع وعقد الصلح .....
٨٧	٣ - البيع والمقدمات .....
٨٨	<b>سادساً - تكيف العقد وشكله .....</b>
	<b>أ - تكيف عقد البيع وإلقاء الصفة المناسبة عليه بكونه بيعاً</b>
٨٨	أو غير بيع .....
٩٦	ب - شكل عقد البيع .....
٩٩	<b>الفصل الثاني: الوعد بالبيع والبيع الابتدائي والعربون</b>
٩٩	<b>المبحث الاول: الوعد بالبيع أو الوعد بالشراء</b>
٩٩	<b>اولاً - تعريف الوعد بالبيع والوعد بالشراء ومفهومه</b>
١٠٢	<b>ثانياً - الصور التي يتم بها الوعد بالبيع أو بالشراء</b>
١٠٢	<b>أ - الصورة الاولى: الوعد بالبيع الملزم لجانب واحد</b>
١٠٥	١ - تكيف الوعد بالبيع الملزم لجانب واحد .....
١٠٦	٢ - انعقاد الوعد بالبيع او بالشراء .....
١١٣	٣ - آثار الوعد بالبيع الملزم لجانب واحد .....

ب - الصورة الثانية: الوعد بالشراء الملزم لجانب واحد ..... ١٢٥	
ج - الصورة الثالثة: الوعد المتبادل بالبيع وبالشراء أو الوعد الملزم للجانبين ..... ١٣٢	
ثالثاً - الوعد بالبيع فيما يختص بالأموال غير المنقولة ..... ١٣٥	
أ - انعقاد الوعد بالبيع واصوله الشكلية والجوهرية ..... ١٣٦	
ب - طبيعة الوعد بالبيع في الاموال غير المنقولة ..... ١٤٢	
ج - دعوى البيع النهائي ..... ١٤٥	
المبحث الثاني: عقد البيع الابتدائي ..... ١٤٧	
أولاً - مفهوم عقد البيع الابتدائي ..... ١٤٧	
ثانياً - الآثار التي تترتب على البيع الابتدائي ..... ١٤٨	
أ - الحقوق والالتزامات الشخصية الناشئة عن البيع الابتدائي بالنسبة إلى البائع ..... ١٤٩	
ب - الحقوق والالتزامات الشخصية بالنسبة إلى المشتري ..... ١٥١	
ج - الحقوق والالتزامات الشخصية بالنسبة إلى الغير ..... ١٥٣	
ثالثاً - مصير البيع الابتدائي عند ابرام العقد النهائي ..... ١٥٣	
المبحث الثالث: البيع بالعربون ..... ١٥٧	
أولاً - احكام البيع بالعربون ..... ١٦٣	
ثانياً - التكييف القانوني للعربون ..... ١٦٩	
الباب الثاني: انعقاد البيع وصحته ..... ١٧٠	
الفصل الاول: اركان البيع او شروط انعقاده ..... ١٧١	
المبحث الاول: الرضى في عقد البيع ..... ١٧٣	
أولاً - حالات خاصة في الايجاب والقبول ..... ١٧٣	
أ - الايجاب الموجه إلى الجمهور ..... ١٧٣	
١ - عرض السلع في واجهات المحلات التجارية ..... ١٧٣	
٢ - الاعلان عن السلع في الصحف أو في نشرات خاصة ..... ١٧٦	

ب - البيع المعلق على شرط أو المقترن بأجل	١٧٨
١ - البيع المعلق على شرط	١٧٨
٢ - البيع المقترن بأجل	١٨٢
ج - العرض والقبول في بعض البيوع	١٨٣
١ - البيع الذي يتم بالمزايدة أو المناقصة	١٨٣
٢ - البيع في العقود النموذجية وفي عقود الاعلان	١٨٥
د - السكوت أو عدم الجواب على العرض	١٨٧
١ - تنفيذ عرض البائع أو المشتري	١٨٨
٢ - التعامل السابق بين البائع والمشتري	١٨٨
هـ - حرية أو الزامية الایجاب والقبول في عقد البيع	١٩٠
١ - حرية الایجاب والزامية	١٩٠
٢ - حرية القبول والزامية	١٩٣
ثانياً - ما يجب أن يشتمل عليه اتفاق المتعاقدين في عقد البيع	١٩٣
أ - الاتفاق على ماهية العقد	١٩٣
ب - الاتفاق على المبيع	١٩٧
ج - الاتفاق على الثمن	٢٠٥
المبحث الثاني: موضوع البيع	٢١٠
الفقرة الاولى: المبيع	٢١٠
اولاً - الشروط الواجب توافرها في المبيع	٢١٠
الشرط الاول: شرط وجود المبيع	٢١٠
أ - وجود المبيع وقت العقد واستمرار وجوده بعد ذلك	٢١٠
ب - وجود المبيع قبل العقد ووقت انعقاده ثم انعدامه كلياً	٢١٠
أو جزئياً بعد ذلك	٢١٠
ج - وجود المبيع قبل العقد وانعدامه وقت العقد	٢١١
د - عدم وجود المبيع لا قبل العقد ولا وقت ابرامه	٢١١
الفرض الاول: هلاك المبيع وقت العقد	٢١١

١ - هلاك المبيع كله وقت العقد	٢١١
٢ - هلاك بعض المبيع وقت العقد	٢١٤
<b>الفرض الثاني: بيع الاموال المستقبلة</b>	<b>٢١٦</b>
١ - بيع الاموال المستقبلة في القانون اللبناني	٢١٦
٢ - بيع الاموال المستقبلة في القانون الفرنسي	٢١٨
٣ - بيع الاموال المستقبلة في الشريعة الاسلامية	٢٢٣
٤ - بيع الاموال المستقبلة في القانون المصري	٢٢٦
<b>الشرط الثاني: شرط تعيين المبيع</b>	<b>٢٢٩</b>
<b>الشرط الثالث: كون المبيع مما يحوز التعامل فيه</b>	<b>٢٣٦</b>
<b>الأشياء التي تخرج عن التعامل</b>	<b>٢٣٦</b>
١ - الاشياء التي تخرج عن التعامل بطبيعتها	٢٣٧
٢ - الاشياء التي تخرج عن التعامل بحكم القانون	٢٤٢
٣ - عدم انعقاد البيع فيما لا قيمة له	٢٤٥
٤ - عدم انعقاد البيع فيما لا قدرة على تسليمه	٢٤٥
<b>الشرط الرابع: ملكية البائع للمبيع</b>	<b>٢٤٦</b>
<b>الفقرة الثانية الثمن</b>	<b>٢٤٨</b>
<b>اولاً - تعريف الثمن ومفهومه</b>	<b>٢٤٨</b>
<b>ثانياً - الشروط الواجب توفرها في الثمن</b>	<b>٢٤٨</b>
أ - الشرط الاول: أن يكون الثمن مبلغًا من النقود	٢٤٨
ب - الشرط الثاني ان يكون الثمن معيناً أو قابلاً للتعيين	٢٥٤
١ - الأسس التي يقوم عليها تقدير الثمن	٢٥٧
٢ - الأسس التي يقوم عليها تعيين الثمن تعييناً ضمنياً	٢٧٠
٣ - ترك المتعاقدين الثمن غير مقدر وغير قابل للتقدير	٢٧١
ج - الشرط الثالث: أن يكون الثمن حقيقةً أو جدياً	٢٧٢
١ - الثمن الصوري	٢٧٢
٢ - الثمن التافه	٢٧٦

٣ - الثمن البخس	٢٧٨
المبحث الثالث: السبب في عقد البيع	٢٨٣
الفصل الثاني: صحة البيع	٢٨٥
المبحث الاول: الاهلية في عقد البيع	٢٨٥
اولاً - الاهلية الواجبة في كل من البائع والمشتري	٢٨٧
ثانياً - الحالات الخاصة لعدم الاهلية	٢٨٨
أ - منع وكلاء البيع ومتولي الادارة العامة والمأمورين	
الرسميين والاب والام والوصي والقيم والمشرف	
القضائي من بعض اعمال الشراء	٢٨٨
ب - منع السمسرة والخبراء من أن يشتروا أو يقايسوا	
او يرتهنوا الأموال والحقوق والديون التي عهد اليهم	
في بيعها او تخمينها	٣٠٠
ج - منع القضاة والمحامين والكتبة القضائيين ومعاونיהם	
من أن يشتروا الحقوق المتنازع عليها	٣٠٢
د - منع المنفذ عليه من نقل ملكية العقار	٣١٤
ه - منع البيع في حالات اخرى	٣١٦
المبحث الثاني: سلامة الرضى من العيوب	٣٢١
اولاً - الغلط في عقد البيع	٣٢١
ثانياً - الخداع في عقد البيع	٣٢٣
ثالثاً - الاكراه في عقد البيع	٣٢٥
رابعاً - الغبن في عقد البيع	٣٣٠
الباب الثالث: آثار عقد البيع	٣٣٩
الفصل الاول: التزامات البائع	٣٤٠
الالتزام الاول: نقل ملكية المبيع	٣٤٠
اولاً - اجراءات نقل الملكية	٣٤٠
ثانياً - نقل الملكية في المنشئ	٣٤٤

١ - نقل ملكية المتنقل المعين بذاته	٣٤٦
ب - نقل ملكية المبيع المتنقل المعين بنوعه	٣٥٦
ثالثاً - نقل الملكية في العقار	٣٦٠
الالتزام الثاني: تسليم المبيع	٤١٢
أولاً - تعريف التسليم ومفهومه	٤١٣
ثانياً - أوجه التسليم	٤١٧
أ - تسليم العقارات	٤١٨
ب - تسليم المتنقلات	٤٢٠
ج - التسليم الحكمي	٤٢٢
ثالثاً - مكان التسليم	٤٢٤
رابعاً - وقت التسليم والأحوال التي يستطيع أولاً يستطيع فيها البائع أن يرفض التسليم	٤٢٧
خامساً - مصاريف التسليم	٤٣٢
سادساً - ما يجب أن يشمله التسليم	٤٣٥
أ - تسليم المبيع بحالته وقت البيع	٤٣٥
١ - الهلاك أو التعب بفعل خطأ من البائع	٤٣٩
٢ - الهلاك أو التعب بفعل خطأ من المشتري	٤٤٠
٣ - هلاك المبيع بسبب اجنبي	٤٤١
ب - تسليم ملحقات المبيع	٤٤٣
١ - ملحقات العقار	٤٤٩
٢ - ملحقات المتنقل	٤٥٠
د - التزام البائع بتسليم محتوى المبيع	٤٥٢
١ - حالة النقص أو الزيادة في مقدار المبيع	٤٥٥
٢ - مرور الزمن على الدعاوى التي تنشأ عن نقص المبيع أو زراعته	٤٦٢
الالتزام الثالث: التزام البائع بالضمان	٤٦٤

**اولاً - ضمان وضع البد على البيع بلا معارضة او ضمان  
النعرض والاستحقاق**

٤٦٥	١ - التعرض الصادر من البائع والتنعرض الصادر من الغير
٤٦٩	٢ - التعرض الصادر من البائع
٤٧١	٣ - التعرض الصادر من الغير
٤٧٧	<b>الشرط الاول: وقوع التعرض فعلة</b>
٤٧٧	<b>الشرط الثاني: ان يحصل التعرض بادعاء الغير حقاً على البيع</b>
٤٨١	<b>الشرط الثالث: أن يكون الحق الذي يدعوه الغير سابقاً على البيع او مستنداً إلى فعل البائع بعد البيع</b>
٤٨٣	المدين والدائن في الالتزام بالضمان والبيع الذي ينشئ الضمان
٤٨٤	آثار الالتزام بضمان التعرض الصادر عن الغير
٤٨٥	• التنفيذ العيني او (ضمان التعرض بطريق التدخل)
٤٨٦	• التنفيذ بطريق التعويض او (ضمان الاستحقاق)
٤٩٤	<b>ثانياً - ضمان عيوب البيع</b>
٥١١	<b>أ - مفهوم ضمان عيوب البيع</b>
٥١١	<b>ب - العيوب الموجبة للضمان</b>
٥١٩	<b>الشرط الاول: يجب أن يكون العيب مؤثراً</b>
٥٢٢	<b>الشرط الثاني: يجب أن يكون العيب قدِيماً</b>
٥٣٧	<b>الشرط الثالث: يجب أن يكون العيب خفياً</b>
٥٤٤	ج - المدين بضمان العيوب الخفية والدائن بها
٥٦٦	١ - المدين في ضمان العيوب الخفية
٥٦٦	٢ - الدائن في ضمان العيوب الخفية
٥٦٧	د - نتائج تحقق ضمان العيوب الخفية - دعوى الضمان
٥٦٨	١ - الاجراءات القانونية الممهدة لدعوى الضمان
٥٦٨	٢ - مهلة الادعاء بدعوى الضمان
٥٧٩	٣ - المحكمة الصالحة
٥٩٤	

٤ - فسخ البيع واعادة الثمن والغطاء والضرر	٥٩٥
٥ - حالات لا يجوز فيها الادعاء بالضمان	٦٠١
٦ - الاتفاق على تعديل احكام ضمان العيوب الخفية	٦٠٩
٧ - الاساس القانوني لضمان العيوب الخفية	٦١٩
٨ - تحديد الأسس التي تقوم عليها نظرية العيوب الخفية	٦٢٠
٩ - نظرية السبب	٦٢٠
١٠ - النظرية التي تؤسس ضمان العيوب على احكام عيوب الرضى	٦٢١
١١ - النظرية التي ترجع ضمان العيوب الى تنفيذ العقد	٦٢٨
١٢ - النظرية التي تؤسس ضمان العيوب على الالغاء لعدم التنفيذ	٦٣٠
١٣ - النظرية التي تعتبر المسئولية المدنية اساساً لضمان العيوب الخفي	٦٣٤
١٤ - ضمان العيوب الخفية والعجز في مقدار المبيع	٦٣٦
١٥ - نظريات اخرى	٦٣٧
<b>الفصل الثاني : التزامات المشتري</b>	٦٣٩
<b>الالتزام الاول : دفع الثمن</b>	٦٣٩
أولاً - كيفية دفع الثمن	٦٤٠
ثانياً - مكان الدفع	٦٤٥
ثالثاً - زمان الدفع	٦٤٨
أ - متى يعتبر الثمن مستحق الاداء	٦٥٠
ب - حبس المشتري للثمن	٦٥٤
ج - جزاء اخلال المشتري بالتزامه بايفاء الثمن	٦٥٩
رابعاً - دفع الفوائد وتحمل الاعباء، والاستفادة من منتجات المبيع وزياداته	٦٦٣
<b>الالتزام الثاني : تسليم المبيع</b>	٦٦٤

الالتزام الثالث: تحمل نفقات التسلم ..... ٦٦٩	
عقد المقايضة ..... ٦٧٢	
اولاً - تعريف عقد المقايضة ومفهومه ..... ٦٧٢	
ثانياً - اركان المقايضة ..... ٦٧٣	
ثالثاً - تطبيق احكام البيع على المقايضة ..... ٦٧٥	